

CHARGÉ D'AFFAIRES

Évaluer, chiffrer, négocier

SES MISSIONS

- ▶ Assurer la fonction commerciale de l'entreprise et contribuer à l'analyse de ses marchés.
- ▶ Réaliser les ventes en réponse à des marchés publics et privés (appels d'offres) en élaborant des propositions de travaux.
- ▶ Valoriser l'expertise et les avantages concurrentiels de l'entreprise et veiller à la défense de sa marge d'exploitation.
- ▶ Représenter le premier et le dernier contact de l'entreprise avec ses clients, tout au long du processus vente - production - après-vente.

SES SPÉCIALITÉS

- ▶ Ingénieur d'affaires BTP, ingénieur commercial BTP.

Comment y arriver ?

DIPLÔMES

- ▶ BTS bâtiment.
- ▶ BUT génie civil : construction durable.
- ▶ Master génie civil.
- ▶ Formation ingénieur, spécialisation construction.
- ▶ Entrepreneur du bâtiment.

CERTIFICAT DE QUALIFICATION PROFESSIONNELLE

- ▶ Conducteur de travaux.

TITRES PROFESSIONNELS

- ▶ Chargé d'affaires du bâtiment.
- ▶ Chargé d'affaires en rénovation énergétique du bâtiment.

Et l'avenir dans tout ça ?

Le chargé d'affaires est une profession, qui avec une expérience confirmée, peut permettre de devenir directeur commercial.

SI VOUS AVEZ CES COMPÉTENCES, CE MÉTIER EST FAIT POUR VOUS !

- ✓ Appétence pour les techniques de production du bâtiment.
- ✓ Compétences managériales et organisationnelles.
- ✓ Capacités scientifiques, d'analyse et de logique.
- ✓ Aptitudes de négociation.
- ✓ Intelligence relationnelle et aisance à l'oral.



VOUS ALLEZ AIMER:

- ✓ Avoir un rôle clé dans la mise en place d'un chantier.
- ✓ Remporter des chantiers variés.
- ✓ Rencontrer de nombreux interlocuteurs différents.
- ✓ Exercer un poste à responsabilité.
- ✓ Gérer une relation client de bout en bout.



Vous pourriez aussi aimer :

- > Métreur
- > Technicien d'études bâtiment
- > Économiste du bâtiment